



***Informacja dodatkowa oraz pozostałe informacje do skróconego  
skonsolidowanego sprawozdania finansowego  
Grupy Kapitałowej Beef-San Zakłady Mięsne S.A.  
oraz  
jednostkowego sprawozdania finansowego  
Emitenta- Beef-San Zakłady Mięsne S.A.  
za III kwartał 2010 roku  
według MSR/MSSF***

## INFORMACJA DODATKOWA DO RAPORTU KWARTALNEGO ZA III KWARTAŁ 2010 ROKU

Zgodnie z § 87 ust.4 i ust. 10 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku- Dz. U. Nr 33 poz. 259 skrócone sprawozdanie finansowe będące składnikiem raportu kwartalnego zawiera informacje dodatkową, przedstawiającą informacje o zasadach przyjętych przy sporządzeniu raportu, w szczególności informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości, oraz informacje o istotnych zmianach szacunkowych, w tym o korektach z tytułu rezerw, rezerwie i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego, o których mowa w ustawie o rachunkowości, dokonanych odpisach aktualizujących wartość składników aktywów. Do skonsolidowanego raportu kwartalnego powyższe stosuje się odpowiednio, dodatkowo przedstawiając informację o segmentach działalności.

### I. Informacje o Grupie Kapitałowej „Beef-San” Zakłady Mięsne S.A. w Sanoku.

Grupa kapitałowa „Beef-San” Zakłady Mięsne S.A. jest grupą powiązanych kapitałowo spółek sektora rolno-spożywczego z terenu Polski południowej. Działalność spółek koncentruje się na kilku podstawowych segmentach działalności:

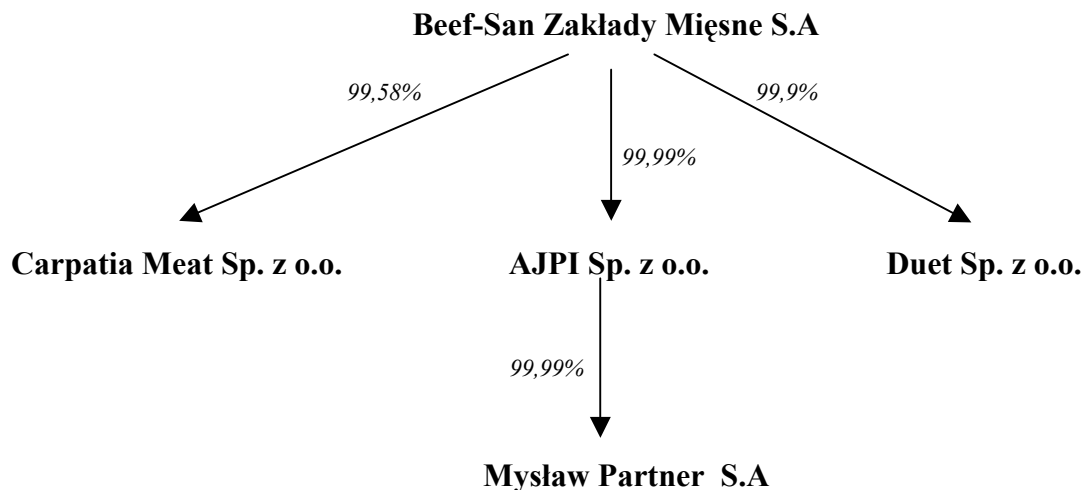
- produkcja
- handel hurtowy
- handel detaliczny
- finansowa działalność usługowa
- działalność portali internetowych, przetwarzania danych oraz usługi w zakresie technologii informatycznych i komputerowych

Podstawową działalnością Grupy Kapitałowej jest obecnie ubój żywca wołowego, rozbiory i konfekcjonowanie mięsa, oraz dystrybucja mięsa i wędlin, finansowa działalność usługowa. Spółką dominującą w Grupie jest „Beef-San” Zakłady Mięsne S.A. zatrudniająca obecnie 50 osób.

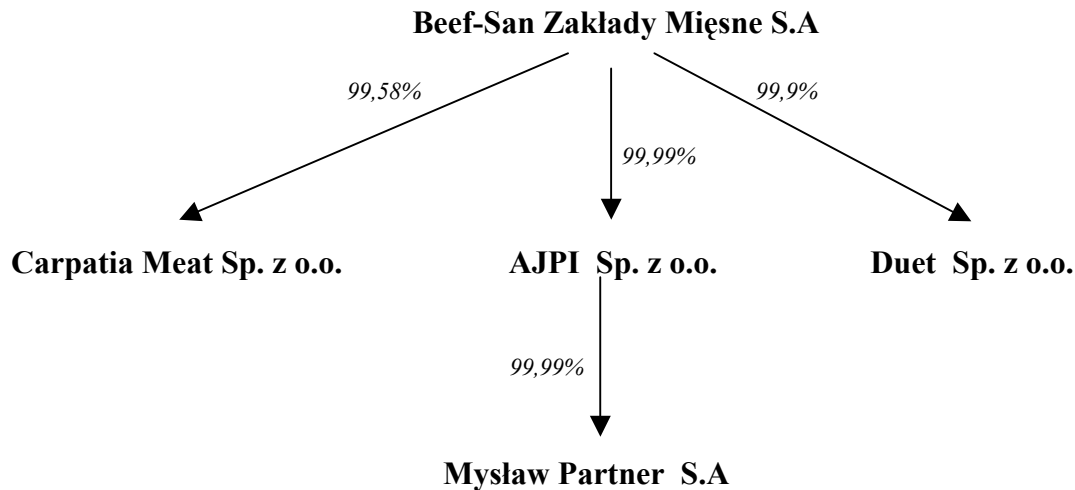
Zatrudnienie w Grupie Kapitałowej na 30.09.2010 roku wyniosło 51 osób.

W okresie od dnia sporządzenia raportu okresowego do dnia sporządzenia niniejszego raportu skład Grupy Kapitałowej ulegał wielu zmianom. Zmiany te przedstawione są na poniższych schematach.

### Schemat Grupy Kapitałowej (podmioty podlegające konsolidacji- stan na 30.09.2009)



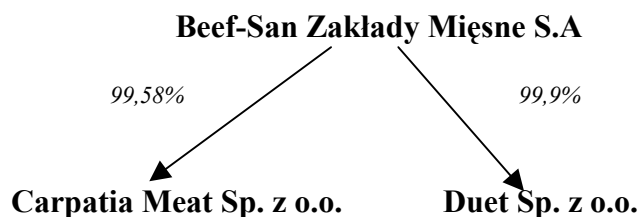
**Schemat Grupy Kapitałowej (podmioty podlegające konsolidacji w 2009 r-  
stan na dzień 31.12.2009r.)**



W I półroczu 2010r. miały miejsce następujące zmiany w strukturze grupy kapitałowej:

- 06.01.2010r Zarząd Beef-San ZM S.A. otrzymał postanowienie Sądu Okręgowego w Katowicach z dnia 3.12.2009r oddalające zażalenie na postanowienie Sądu Rejonowego Katowice Wschód w Katowicach z dnia 24.09.2009 r. o odrzuceniu skargi o wznowienie postępowania rejestrowego w sprawie odmowy wpisania Emitenta do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego dla Abakus Sp. z o.o. jako współnika, który objął w niej 400 udziałów na mocy uchwały zgromadzenia współników tej spółki z dnia 1 kwietnia 2009 roku o podwyższeniu kapitału zakładowego.
  - 11.02.2010 r. - „Beef-San” S.A. dokonał sprzedaży 900.999 szt. udziałów w AJPI Spółka z o.o. w upadłości z możliwością zawarcia układu z siedzibą w Mysłowicach - na podstawie Umowy sprzedaży udziałów z dnia 11.02.2010r.- zawartej pomiędzy „Beef-San” S.A. oraz Panem Ryszardem Dors za cenę 100.000,- zł.
- Powyższe zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej w okresie sprawozdawczym spowodowały, iż skład Grupy uległ zmniejszeniu z 5 do 3 spółek.

**Schemat Grupy Kapitałowej (podmioty podlegające konsolidacji w 2010 r.-  
stan na 30.06.2010r.)**

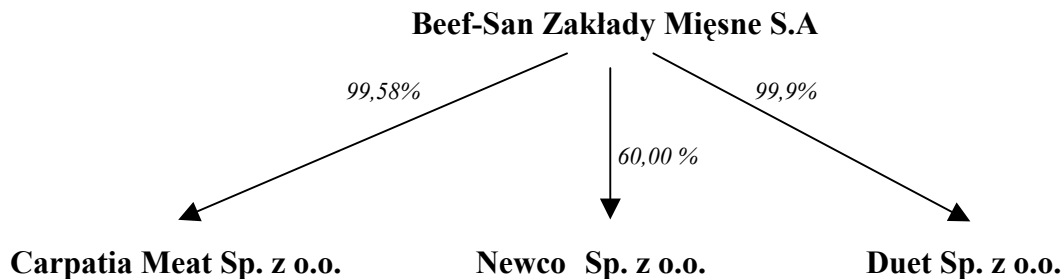


W okresie sprawozdawczym / III kwartał 2010r./ miały miejsce następujące zmiany w strukturze grupy kapitałowej:

- w dniu 24.08.2010r. „Beef-San” S.A. przystąpił do „NEWCO” Sp. z o.o. , w której objęła 60 % udziałów o wartości 50 tys. zł.

Powyższe zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej w okresie sprawozdawczym spowodowały, iż skład Grupy uległ zwiększeniu z 3 do 4 spółek.

### Schemat Grupy Kapitałowej (podmioty podlegające konsolidacji w 2010 r- stan na dzień 30.09.2010r.)



Od dnia 30.09.2010r. do dnia opublikowania raportu nie wystąpiły dalsze zmiany w strukturze grupy kapitałowej Emitenta:

#### Skład Grupy Kapitałowej:

“Beef-San” Zakłady Mięsne S.A. z siedzibą w Sanoku- spółka dominująca. Przedmiotem działalności spółki jest wszelkiego rodzaju działalność produkcyjna, handlowa i usługowa branży mięsnej oraz handel artykułami spożywczymi i artykułami gospodarstwa domowego. Dotychczasowa działalność spółki została rozszerzona o zakres związany z działalnością finansową a to między innymi:

- Pozostałe pośrednictwo pieniężne,
  - Działalność holdingów finansowych,
  - Działalność trustów, funduszy i podobnych instytucji finansowych,
  - Działalność maklerska związana z rynkiem papierów wartościowych i towarów giełdowych,
  - Pozostała działalność wspomagająca usługi finansowe, z wyłączeniem ubezpieczeń i funduszy emerytalnych,
  - Działalność agentów i brokerów ubezpieczeniowych,
  - Pozostała działalność wspomagająca ubezpieczenia i fundusze emerytalne
- Dodatkowo Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy w dniu 04 listopada 2010 r. podjęło uchwałę o zmianie nazwy spółki na PBS Finanse Spółka Akcyjna co jest wyrazem i kolejnym elementem zmiany strategii.

**„Carpatia-Meat” Sp. z o.o.** z siedzibą w Sanoku - Beef-San S.A. posiada 99,58% udziału w kapitale jednostki. Przedmiotem działalności Spółki jest produkcja, przetwórstwo i konserwowanie mięsa i produktów mięsnych oraz sprzedaż hurtowa i detaliczna mięsa i wyrobów mięsnych.

W dniu 04.11.2010r. na Nadzwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Wspólników podjęto uchwałę o zmianie nazwy Spółki na Carpatia – Invest Sp. z o.o. oraz o poszerzeniu profilu działalności Spółki o działalność finansową i usługową.

**„Duet” Sp. z o.o.** z siedzibą w Sanoku - Beef-San S.A. posiada 99,9% udziału w kapitale jednostki. Przedmiotem działalności Spółki jest produkcja, handel hurtowy i sprzedaż detaliczna artykułów spożywczych i napojów, transport drogowy, magazynowanie, przechowywanie i przeładunek towarów, prowadzenie agencji bankowych, leasing finansowy oraz pozostała finansowa działalność usługowa. Obecnie spółka ta koncentruje się na działalności polegającej na udzielaniu szybkiej pożyczki.

**„Newco” Sp. z o.o.** z siedzibą w Sanoku - „Beef-San’ S.A. posiada 60% udziału w kapitale jednostki. Przedmiotem działalności Spółki jest wszelkiego typu działalność usługowa związana z zarządzaniem i doradztwem w zakresie technologii informatycznych i komputerowych, działalność portali internetowych, działalność agencji reklamowych oraz leasing finansowy i pozostała finansowa działalność usługowa. Spółka docelowo ma być operatorem portalu internetowego obsługującego pożyczki typu Social Lending. Portal ten jest w ostatnim stadium przygotowań.

## II Ogólna charakterystyka spółki dominującej

Nazwa:	„Beef-San” Zakłady Mięsne S.A.
Adres siedziby:	38-500 Sanok, ul. Mickiewicza 29
NIP:	6870005496 nadany przez Urząd Skarbowy w Sanoku
Regon:	370014314 nadany przez Urząd Statystyczny w Krośnie
Organ Rejestrowy:	Sąd Rejonowy XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Data wpisu do rejestru:	06.12.2001
Numer w rejestrze:	0000069391
Kapitał zakładowy:	52.260.000 złotych i dzieli się na 52.260.000 sztuk akcji o wartości nominalnej 1,00 złotych każda
Forma prawna:	Spółka Akcyjna
Akt notarialny:	Spółka została utworzona aktem notarialnym z dnia 11.12.1991 roku –Repertorium A nr 1098/91.
Czas trwania:	nieoznaczony
Przedmiot działalności według PKD:	1011 Z
Średnie zatrudnienie w okresie 9 miesięcy 2010 roku w Spółce wyniosło 50 osób.	

Akcje spółki zgodnie z uchwałą nr 110/2004 Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 30.04. 2004 roku są przedmiotem obrotu na nieurzędowym rynku giełdowym (rynku równoległym) w systemie notowań ciągłych. Przejście na system notowań ciągłych nastąpiło począwszy od 21.10.2004 roku w związku z uchwałą nr 342/2004 podjętą przez Zarząd GPW w Warszawie S.A. z dnia 13.10.2004 roku.

W dniu 21.07.2005 roku nastąpiła rejestracja podwyższenia kapitału zakładowego w granicach kapitału celowego w kwocie 3.570.000 złotych zgodnie z uchwałą nr 5 WZA z dnia 17 czerwca 2005 roku.

W dniu 26.10.2006 roku nastąpiła rejestracja podwyższenia kapitału zakładowego w związku z objęciem przez akcjonariuszy akcji serii E i F.

### **Władze Spółki dominującej**

#### **Skład osobowy Zarządu i Rady Nadzorczej w okresie sprawozdawczym:**

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zmiany w Zarządzie Spółki dominującej „Beef-San” S.A.

Obecnie skład Zarządu jest następujący:

**Jerzy Biel**- Prezes Zarządu

Prokurentem Spółki jest **Cecylia Potera**- Główna Księgowa

W okresie sprawozdawczym wielkość i skład Rady Nadzorczej nie uległ zmianie.

Rada Nadzorcza w okresie sprawozdawczym pracowała w składzie:

Wojciech Błaż - Przewodniczący RN

Paweł Kołodziejczyk- Zastępca Przewodniczącego RN

Grzegorz Rysz- Sekretarz RN

Bogusław Stabryła- Członek RN

Maciej Frankiewicz- Członek RN.

### **III Zasady rachunkowości przyjęte w sporządzaniu raportu**

#### **III.1. Podstawa sporządzania sprawozdania finansowego .**

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera sprawozdania finansowe wszystkich jednostek zależnych kontrolowanych bezpośrednio przez Spółkę „Beef-San” Zakłady Mięsne S.A. tj. gdy posiada ona bezpośrednio lub pośrednio więcej niż połowę liczby głosów danej spółki.

Wszystkie transakcje i salda występujące pomiędzy jednostkami Grupy zostały dla celów konsolidacji wyeliminowane.

We wszystkich jednostkach Grupy dla transakcji o podobnym charakterze stosowane są jednolite zasady rachunkowości.

Sprawozdania finansowe jednostek zależnych sporządzane są za ten sam okres sprawozdawczy, co sprawozdanie jednostki dominującej.

Spółka dominująca sporządziła skonsolidowane sprawozdanie finansowe zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF),

Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości (MSR) oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej. W celu

zapewnienia porównywalności danych podano ujęte wg powyższych Standardów dane finansowe za III kwartały 2009 r., a dane bilansowe i zmiany kapitałów także wg stanu na koniec 2009 r.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w tysiącach złotych.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez jednostki wchodzące w skład Grupy w dającej się

przewidzieć przyszłości, nie krócej niż 12 miesięcy od dnia zatwierdzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

### **III.2. Oświadczenie o zgodności**

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF). MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Grupa zastosowała MSSF/MSR według stanu obowiązującego na dzień 30.09.2010r.

### **III.3. Szacunki**

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF/MSR wymaga dokonania szacunków i założeń, które wpływają na wielkości wykazane w sprawozdaniu finansowym, w tym w dodatkowych informacjach i objaśnieniach. Mimo, że przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy Zarządu Beef-San S.A. na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych. Zarząd „Beef-San” sporządził niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe według swojej najlepszej wiedzy.

### **III.4. Zmiany stosowanych zasad rachunkowości.**

Nie było istotnych zmian w stosowanych zasadach rachunkowości w prezentowanym okresie sprawozdawczym. Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone jest przy zastosowaniu takich samych zasad rachunkowości oraz szacunków jak ostatnie roczne sprawozdanie finansowe oraz sprawozdanie finansowe za analogiczny okres poprzedniego roku.

### **III.5. Rzeczowe aktywa trwałe**

Zgodnie z MSSF Grupa może dokonać na dzień pierwszego zastosowania MSSF wyceny środków trwałych, wartości niematerialnych oraz nieruchomości inwestycyjnych do wartości godziwej i uznać ich wartość godziwą za zakładany koszt na tę datę.

Grupa ustaliła wartość godziwą środków trwałych jako ich zakładany koszt na dzień

1 stycznia 2004 roku, czyli na dzień zastosowania MSSF po raz pierwszy, tylko w stosunku do grupy rzeczowych aktywów trwałych, dla których posiadała wyceny ich wartości rynkowej. Wzrost wartości z przeszacowania odniesiono na kapitał z aktualizacji oraz wynik z lat ubiegłych.

### **III.6. Wartości niematerialne i prawne**

Składnik wartości niematerialnych (WN) ujmuje się tylko wtedy, gdy:

- jest prawdopodobne, że jednostka osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, które można przyporządkować danemu składnikowi aktywów,
- można wiarygodnie określić cenę nabycia lub koszt wytworzenia danego składnika aktywów.

Nie ujmuje się jako składnika wartości niematerialnych znaków firmy i innych o podobnej istocie wytworzonych przez jednostkę gospodarczą we własnym zakresie.

### **III.7. Rzeczowe aktywa trwałe- dotacje.**

W okresie sprawozdawczym Grupa Kapitałowa nie otrzymała żadnych dotacji w ramach pomocy finansowej z funduszy Unii Europejskiej oraz z funduszy krajowych .

### **III.8. Zapasy**

Zapasy wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia lub też według wartości netto możliwej do uzyskania, w zależności od tego, która z tych kwot jest niższa.

Na cenę nabycia lub kosztu wytworzenia składają się wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzenia zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Zasady stosowane przez Grupę w wycenie zapasów nie odbiegają od zasad zawartych w MSSF/MSR.

### **III.9. Nieruchomości inwestycyjne.**

Zgodnie z MSR/MSSF wycena po początkowym ujęciu opiera się na modelu:

- wartości godziwej,
- ceny nabycia, stosując zasady wyceny zgodnie z wyceną rzeczowych aktywów trwałych (dokonując odpisów amortyzacyjnych).

Nieruchomości inwestycyjne wycenia się początkowo według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia. Przy początkowej wycenie uwzględnia się koszty przeprowadzenia transakcji. Wycena po początkowym ujęciu opiera się na modelu wartości godziwej, zysk lub strata wynikająca ze zmiany wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnej wpływa na zysk lub stratę netto okresu, w którym nastąpiła zmiana.

### **III.10. Krótkoterminowe aktywa finansowe.**

Jednostka posiada papiery wartościowe przeznaczone do obrotu i wycenia je według wartości godziwej przez wynik finansowy.

### **III.11. Należności z tytułu dostaw i usług.**

Ze względu na krótkoterminowy charakter należności z tytułu dostaw i usług ich wartość godziwa jest szacowana jako zbliżona do wartości księgowej. Grupa uznała, że wynik dyskontowania należności nie przekracza progu istotności (terminy płatności wystawiane dla kontrahentów spółek Grupy nie przekraczają 60 dni).

Odpis aktualizujący wartość należności tworzony jest: dla należności przeterminowanych powyżej 360 dni od dnia terminu płatności, lub dla należności od klientów, którzy nieoczekiwanie znaleźli się w trudnej sytuacji finansowej, w tym w likwidacji, po ogłoszeniu upadłości itp. lub dla należności od klientów, wobec których roszczenia skierowane zostały na drogę postępowania sądowego, lub dla należności od klientów, co do których istnieje wysokie prawdopodobieństwo braku zapłaty.



### **III.12. Kapitały.**

Grupa prezentuje kapitały mniejszości jako osobną pozycję pasywów. Kapitały mniejszości stanowią wyodrębnioną część kapitału własnego.

### **III.13. Płatności w formie akcji własnych.**

Nie występują.

### **III.14. Rezerwy**

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na spółkach Grupy ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu korzyści ekonomicznych oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Koszty dotyczące danej rezerwy są wykazane w rachunku zysków i strat po pomniejszeniu o wszelkie zwroty. W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie rezerwy w związku z upływem czasu jest ujmowane jako koszty finansowania zewnętrznego. W okresie sprawozdawczym nie było istotnych zmian wielkości szacunkowych, w tym korekt z tytułu rezerw, rezerwie i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

### **III.15. Odprawy emerytalne oraz Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych**

Zgodnie z zakładowymi systemami wynagradzania pracownicy Grupy mają prawo do odpraw emerytalnych. Odprawy emerytalne są wypłacane jednorazowo, w momencie przejścia na emeryturę. Wysokość odpraw emerytalnych zależy od stażu pracy oraz wynagrodzenia pracownika. Spółki Grupy tworzą rezerwy na przyszłe zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych w celu przyporządkowania kosztów do okresów, których dotyczą. Według MSR/MSSF odprawy emerytalne są programami określonych świadczeń po okresie zatrudnienia. Wartość bieżąca tych zobowiązań obliczana jest na każdy dzień bilansowy (koniec roku). Naliczone zobowiązania są równe zdyskontowanym płatnościom, które w przyszłości zostaną dokonane, z uwzględnieniem rotacji zatrudnienia i dotyczą okresu do dnia bilansowego. Informacje demograficzne oraz informacje o rotacji zatrudnienia oparte są o dane historyczne.

W dniu 15.12.2008r na podstawie porozumienia Zarządu Beef-San S.A. oraz NSZZ „Solidarność” z dnia 18.11.2008r wpisano do rejestru Układów Zbiorowych Pracy PIP dalsze zaniechanie dokonywania odpisów na ZFŚS na okres od 15.12.2008r do 31.12.2012r.

W pozostałych spółkach zatrudniających poniżej 20 osób, nie są dokonywane odpisy na ZFŚS.

### **III.16. Podatek dochodowy**

Na potrzeby sprawozdawczości finansowej, rezerwa na podatek dochodowy jest tworzona metodą zobowiązań bilansowych w stosunku do wszystkich różnic przejściowych

występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i pasywów, a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym. Rezerwa na podatek odroczony ujmowana jest w odniesieniu do wszystkich dodatnich różnic przejściowych z wyjątkiem sytuacji, gdy rezerwa na podatek odroczony powstaje w wyniku początkowego ujęcia wartości firmy lub początkowego ujęcia składnika aktywów bądź zobowiązania przy transakcji nie stanowiącej połączenia jednostek gospodarczych i w chwili jej zawierania nie mającej wpływu ani na wynik finansowy brutto, ani na dochód do opodatkowania, czy stratę podatkową.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego ujmowane są w odniesieniu do wszystkich ujemnych różnic przejściowych, niewykorzystanych strat podatkowych przeniesionych na następne lata, w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, który pozwoli wykorzystać ww. różnice, aktywa i straty. Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i ulega stosownemu obniżeniu o tyle, o ile przestało być prawdopodobne osiągnięcie dochodu do opodatkowania wystarczającego do częściowego lub całkowitego zrealizowania składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na podatek odroczony wyceniane są z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą obowiązywać w okresie, gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub rezerwa rozwiązana, przejmując za podstawę stawki podatkowe i przepisy podatkowe obowiązujące na dzień bilansowy lub takie, których obowiązywanie w przyszłości jest pewne na dzień bilansowy.

Podatek dochodowy dotyczący pozycji ujmowanych bezpośrednio w kapitale własnym jest ujmowany w kapitale własnym, a nie w rachunku zysków i strat.

### **III.117. Połączenia jednostek.**

W okresie sprawozdawczym nie występują skutki połączenia jednostek.

### **III.18. Wartość firmy.**

Wartość firmy jest wykazywana jako składnik aktywów i przynajmniej raz w roku podlega analizie pod kątem utraty wartości. Ewentualna utrata wartości rozpoznawana jest od razu w rachunku zysków i strat i nie podlega odwróceniu w kolejnych okresach. Przy sprzedaży jednostki zależnej, stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia, odpowiednia część wartości firmy uwzględniana jest przy wyliczaniu zysku bądź straty na sprzedaży.

### **III.19. Dotacje rządowe.**

Grupa nie otrzymała żadnych dotacji rządowych.

### **III.20. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług.**

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług wykazywane są w bilansie w wartości nominalnej (ze względu na termin płatności zobowiązań spółek Grupy wynoszący do 90 dni oraz nieistotne obciążenia z tytułu odsetek w związku z nieterminowym regulowaniem zobowiązań Grupa uznała, iż dyskontowanie nie przekracza progu istotności).

#### IV. Dodatkowe informacje do raportu kwartalnego (§ 87 ust.4 pkt.1-7; § 87 ust.10)

##### IV.1. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Grupy Kapitałowej Beef-San Zakłady Mięsne S.A. w III kwartale 2010 roku wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.

Niewątpliwie najważniejszym wydarzeniem, które wpłynęło również na wyniki III kwartału 2010 r. dla Grupy Kapitałowej Beef-San ZM S.A. była sprzedaż udziałów AJPI Sp. z o.o. w upadłości z możliwością zawarcia układu z siedzibą w Mysłowicach, która nastąpiła w I kwartale bieżącego roku. Spowodowało to całkowicie odmienny obraz Grupy, od stanu w porównywalnym okresie roku ubiegłego, - zarówno w zakresie składu grupy, zakresu jej działalności oraz wyniku finansowego.

III kwartał 2010r. charakteryzuje się znacznie lepszymi wynikami finansowymi w porównaniu z III kwartałem 2009r. Grupa osiągnęła następujące wyniki finansowe na poszczególnych poziomach rachunku wyników:

wynik na sprzedaży: - 1 330 tys. zł,

wynik na działalności operacyjnej: - 1 324 tys. zł

wynik na działalności gospodarczej; zysk 474 tys. zł

wynik netto: zysk 236 tys. zł

Można wymienić przynajmniej kilka przyczyn powyższych wyników:

1. Zbycie udziałów spółki AJPI Sp. z o.o. spowodowało zasadnicze obniżenie wielkości przychodów oraz jednocześnie pozbycie się głównego źródła generowania strat.
2. Rozpoczęcie wdrażania nowej strategii powoduje stopniowe zwiększenie udziału przychodów i dochodów uzyskiwanych z działalności w branży finansowej.
3. Zgodnie z przyjętą metodą wyceny posiadanych akcji spółek notowanych na GPW w Warszawie do wartości godziwej przez wynik finansowy- na dzień 30.09.2010r. odnotowano zysk z tego tytułu w wysokości 1 420,2 tys. zł. Zestawienie posiadanych akcji wraz z ich wycena na 31.12.2009r oraz 30.09.2010r przedstawia poniższa tabela.

Wyszczególnienie	Ilość akcji	Wartość tys. zł		Różnica
	szt.	30.09.2010	31.12.2009	tys. zł
Indykpol	15	0,9	0,7	0,2
P.A. Nova	113 607	3 976,2	2 556,2	1 420,0
<b>Razem</b>	113 622	<b>3 977,1</b>	<b>2 556,9</b>	<b>1 420,2</b>

Dane finansowe Grupy Kapitałowej przedstawiają się następująco:

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej w trzecim kwartale 2010 r. wyniosły 2 541 tys. zł, i w porównaniu z analogicznym okresem roku poprzedniego (19 198 tys. zł) były niższe o 86,7%.

Poniesiona przez Grupę strata ze sprzedaży w trzecim kwartale 2010 r. wyniosła -447 tys. zł wobec straty -1 063 tys. zł za trzeci kwartał 2009 r.. Udało się więc ograniczyć straty, lecz nie nastąpił zwrot w strukturze wyników Grupy.

Wynik netto uzyskany w trzecim kwartale 2010 r. wynoszący – 353 tys. zł jest znacznie lepszy (o 87,4%) od uzyskanego w analogicznym okresie roku poprzedniego (-2 796 tys. zł). Amortyzacja w trzecim kwartale 2010r. wyniosła 56 tys. zł w stosunku do trzeciego kwartału 2009r. 794 tys. zł, czyli nastąpił spadek o 92,9% (głównie na skutek ograniczenia ilości spółek podlegających konsolidacji).

Jeżeli porównamy wyniki trzeciego kwartału 2010r. w stosunku do drugiego kwartału 2010r. to:

- przychody ze sprzedaży spadły z 2 684 tys. zł do 2 541 tys. zł, czyli o 5,3 %,
- strata netto zmniejszyła się z -389 tys. zł do -353 tys. zł, czyli o 9,3 %
- strata ze sprzedaży wzrosła z -437 tys. zł do -447 tys. zł, czyli o 2,3 %.
- amortyzacja spadła z 58 tys. zł do 56 tys. zł, czyli o 3,4 %.

Wyniki trzeciego kwartału 2010r są odbiciem sytuacji panującej w spółkach całej Grupy. Sytuacja w Beef-San S.A. jest analogiczna do sytuacji w całym przemyśle mięsnym, gdzie panuje trudna sytuacja: wysoka konkurencja na rynku wewnętrznym oraz stale rosnące koszty związane z obsługą sprzedaży, wahania kursu euro, kłopoty z zaopatrzeniem w dobrej jakości surowiec. Zarząd Beef-San nie planuje w najbliższym czasie zwiększania intensywności działań w ramach branży mięsnej, wręcz przeciwnie planowane jest dalsze ograniczanie działalności w tym zakresie.

Wdrażane przez poszczególne spółki grupy strategie nowej działalności zaczynają przynosić już efekty. Należy tu podkreślić, iż Spółka Duet Sp. z o.o. działająca w zakresie szybkiej pożyczki w sierpniu i we wrześniu 2010r. osiągnęła już zysk na poziomie operacyjnym i netto.

W najbliższym okresie planowany jest również start portalu pożyczkowego prowadzonego w ramach spółki Newco Sp. z o.o..

Lepsze od porównywalnych okresów jednostkowe wyniki finansowe Beef-San S.A. są głównie skutkiem wyceny aktywów inwestycyjnych opisanej w punkcie IV.1.3.

Niestety strata na działalności operacyjnej wygenerowana przez sam Beef-San S.A. w III kwartale 2010r. wskazuje, że przychody z dotychczasowej działalności nie wystarczają przynajmniej do pokrycia bieżących kosztów utrzymania Spółki. Biorąc pod uwagę posiadanie przez Beef-San S.A. wolnych środków finansowych Zarząd postanowił przyspieszyć pracę nad wdrożeniem nowej strategii dla Spółki. Zintensyfikowane zostały negocjacje z Podkarpackim Bankiem Spółdzielczym w sprawie zawarcia umowy na prowadzenie przez Beef-San S.A. placówek agencyjnych. Dokonana została również inwestycja kapitałowa - zakup obligacji – szczegółowo opisanych w punkcie IV.4. niniejszej informacji.

Ujęte tabelarycznie wyniki Grupy Kapitałowej i Spółki dominującej oraz dynamika ich zmian przedstawiają poniższe tabele.

**Tabela 1: Wyniki Grupy Kapitałowej w 2010 roku w porównaniu z rokiem 2009.**

WYSZCZEGÓLNIENIE	III kwartał 2010	III kwartał 2009	Dynamika
	w tys. zł		%
<b>Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów</b>	<b>2 541</b>	<b>19 198</b>	<b>13,24</b>
Sprzedaż produktów	898	3 520	25,51
Sprzedaż towarów i materiałów	1 643	15 678	10,48
<b>Zysk/ Strata brutto na sprzedaży</b>	<b>40</b>	<b>1 268</b>	<b>3,15</b>

Zysk/ Strata ze sprzedaży	-447	-1 063	42,05
Zysk/ Strata z działalności operacyjnej	-448	-2 992	14,97
Zysk/ Strata z działalności gospodarczej	-349	-2 385	14,63
Zysk/ Strata brutto	-349	-2 693	12,96
Zysk/ Strata netto	-353	-2 796	12,62
Amortyzacja	56	794	7,05
EBITDA	-392	-2 198	17,83
Rentowność netto	-13,89%	-14,50%	95,79
Rentowność EBITDA	-15,43%	-11,45%	134,76
Przychody eksportowe	0	0	-
Udział przychodów eksportowych w przychodach ogółem	0	0	-

WYSZCZEGÓLNIENIE	Kwartały 2010 narastająco	Kwartały 2009 narastająco	Dynamika
	w tys. zł		%
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	8 435	109 415	7,71
Sprzedaż produktów	2 702	45 847	5,89
Sprzedaż towarów i materiałów	5 733	63 568	9,02
Zysk/ Strata brutto na sprzedaży	95	13 919	0,68
Zysk/ Strata ze sprzedaży	-1 330	-3 854	34,51
Zysk/ Strata z działalności operacyjnej	-1 324	-5 538	23,91
Zysk/ Strata z działalności gospodarczej	474	-6 688	1 410,97
Zysk/ Strata brutto	474	-7 571	1 597,26
Zysk/ Strata netto	236	-8 237	3 490,25
Amortyzacja	169	4 272	3,96
EBIDTA	-1 155	-1 266	91,23
Rentowność netto	2,80%	-7,53%	268,93
Rentowność EBITDA	-13,69%	-1,16%	1 180,17
Przychody eksportowe	0	7 542	0
Udział przychodów eksportowych w przychodach ogółem	0	6,89%	0

Tabela2: Wyniki Grupy Kapitałowej w 2010 i w 2009 roku- porównanie kwartalne

WYSZCZEGÓLNIENIE	I kw. 2009	II kw. 2009	III kw. 2009	IV kw. 2009	4 kw. 2009
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	47 813	42 404	19 198	12 457	121 872
Sprzedaż produktów	14 908	27 419	3 520	9 112	54 959
Sprzedaż towarów i materiałów	32 905	14 945	15 678	3 415	66 943
Zysk/ Strata brutto na sprzedaży	6 443	6 208	1 268	343	14 262
Zysk/ Strata ze sprzedaży	-1 185	-1 606	-1 063	-1 024	-4 878

Zysk/ Strata z działalności operacyjnej	-824	-1 722	-2 992	-352	-5 890
Zysk/ Strata z działalności gospodarczej	-3 679	-624	-2 385	-14 097	-20 785
Zysk/ Strata brutto	-3 379	-924	-2 693	-14 532	-21 528
Zysk/ Strata netto	-4 267	-1 174	-2 796	-13 875	-22 112
Amortyzacja	1 741	1 737	794	725	4 997
EBITDA	917	15	-2 198	373	-893
Rentowność netto	-8,92 %	-2,77 %	-14,56 %	-111,38 %	-18,14 %
Rentowność EBITDA	1,92 %	0,04 %	-11,45 %	2,99 %	-0,73 %

WYSZCZEGÓLNIENIE	I kw. 2010	II kw. 2010	III kw. 2010
<b>Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów</b>	<b>3 210</b>	<b>2 684</b>	<b>2 541</b>
Sprzedaż produktów	891	913	898
Sprzedaż towarów i materiałów	2 319	1 771	1 643
<b>Zysk/ Strata brutto na sprzedaży</b>	<b>9</b>	<b>46</b>	<b>40</b>
<b>Zysk/ Strata ze sprzedaży</b>	<b>-446</b>	<b>-437</b>	<b>-447</b>
<b>Zysk/ Strata z działalności operacyjnej</b>	<b>-447</b>	<b>-429</b>	<b>-448</b>
<b>Zysk/ Strata z działalności gospodarczej</b>	<b>1 224</b>	<b>-401</b>	<b>-349</b>
<b>Zysk/ Strata brutto</b>	<b>1 224</b>	<b>-401</b>	<b>-349</b>
<b>Zysk/ Strata netto</b>	<b>978</b>	<b>-389</b>	<b>-353</b>
Amortyzacja	55	58	56
EBITDA	-392	-371	-392
Rentowność netto	30,47%	-14,49%	-13,89%
Rentowność EBITDA	-12,21%	-13,82%	-15,43%

WYSZCZEGÓLNIENIE	Dynamika 2 kw. 09/ 1 kw. 09	Dynamika 3 kw. 09/ 2 kw. 09	Dynamika 4 kw. 09/ 3 kw. 09	Dynamika 1 kw. 10/ 4 kw. 09	Dynamika 2 kw. 10/ 1 kw. 10	Dynamika 3 kw. 10/ 2 kw. 10
<b>Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów</b>	<b>88,7</b>	<b>45,3</b>	<b>64,9</b>	<b>25,8</b>	<b>83,6</b>	<b>94,7</b>
Sprzedaż produktów	183,9	12,8	258,9	9,8	102,5	98,4
Sprzedaż towarów i materiałów	45,4	104,9	21,8	67,9	76,4	92,8
<b>Zysk/ Strata brutto na sprzedaży</b>	<b>96,4</b>	<b>20,4</b>	<b>27,1</b>	<b>2,6</b>	<b>511,1</b>	<b>86,9</b>
<b>Zysk/ Strata ze sprzedaży</b>	<b>135,5</b>	<b>66,2</b>	<b>96,3</b>	<b>43,5</b>	<b>97,9</b>	<b>102,3</b>
<b>Zysk/ Strata z działalności operacyjnej</b>	<b>208,9</b>	<b>-173,8</b>	<b>11,7</b>	<b>-126,9</b>	<b>95,9</b>	<b>104,2</b>

Zysk/ Strata z działalności gospodarczej	16,9	-382,2	-591,1	8 682,7	-32,8	87,0
Zysk/ Strata brutto	27,4	-291,5	-539,6	8 422,8	-32,8	87,0
Zysk/ Strata netto	27,5	-238,2	-496,2	7 048,6	-39,8	90,7
Amortyzacja	99,8	45,7	91,3	7,6	105,5	96,6
EBITDA	1,6	-14 653,3	589,3	-105,1	94,6	105,7
Rentowność netto	31,1	-526,6	-764,9	0,3	-210,3	95,8
Rentowność EBITDA	2,1	-28 625,0	26,1	27 320,2	-113,2	-111,7

Tabela3: Wyniki jednostkowe spółki dominującej w III kwartale 2010 roku w porównaniu z III kwartałem 2009 roku

WYSZCZEGÓLNIENIE	III kwartał 2010	III kwartał 2009	Dynamika
	w tys. zł		%
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	2 420	3 220	75,2
Sprzedaż produktów	777	829	93,7
Sprzedaż towarów i materiałów	1 643	2 391	68,7
Zysk/ Strata brutto na sprzedaży	16	91	17,6
Zysk/ Strata ze sprzedaży	-468	-464	100,9
Zysk/ Strata z działalności operacyjnej	-468	-463	101,1
Zysk/ Strata z działalności gospodarczej	-360	362	-100,6
Zysk/ Strata brutto	-360	362	-100,6
Zysk/ Strata netto	-364	230	-158,3
Amortyzacja	37	43	86,0
EBITDA	-431	-420	-102,6
Rentowność netto	-15,0%	7,1%	-211,3
Rentowność EBITDA	-17,8%	-13,0%	-136,6
Przychody eksportowe	0	0	0
Udział w przychodach ogółem	0	0	0
WYSZCZEGÓLNIENIE	Kwartały 2010 narastająco	Kwartały 2009 narastająco	Dynamika
	w tys. zł		%
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	8 264	11 142	74,2
Sprzedaż produktów	2 531	2 107	120,1
Sprzedaż towarów i materiałów	5 733	9 035	63,5
Zysk/ Strata brutto na sprzedaży	98	442	22,2
Zysk/ Strata ze sprzedaży	-1 303	-1 063	-122,6
Zysk/ Strata z działalności operacyjnej	-1 296	-1 063	-121,9
Zysk/ Strata z działalności gospodarczej	516	737	70,0

Zysk/ Strata brutto	516	737	70,0
Zysk/ Strata netto	278	317	87,7
Amortyzacja	105	108	97,2
EBITDA	-1 191	-955	124,7
Rentowność netto	2,9%	2,8%	103,6
Rentowność EBITDA	-14,4%	-8,6%	-167,4
Przychody eksportowe	0	0	0
Udział przychodów eksportowych w przychodach ogółem	0	0	0

Tabela 4: Wyniki jednostkowe w 2010 i w 2009 roku - porównanie kwartalne

WYSZCZEGÓLNIENIE	I kw. 2009	II kw. 2009	III kw. 2009	IV kw. 2009	4kw. 2009
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	3 935	3 987	3 220	4 049	15 191
Sprzedaż produktów	557	721	829	1 147	3 254
Sprzedaż towarów i materiałów	3 378	3 266	2 391	2 902	11 937
Zysk/ Strata brutto na sprzedaży	177	174	91	199	641
Zysk/ Strata ze sprzedaży	-281	-318	-464	-441	-1 504
Zysk/ Strata z działalności operacyjnej	-280	-320	-463	-441	-1 504
Zysk/ Strata z działalności gospodarczej	-1 040	1 417	362	-937	-198
Zysk/ Strata brutto	-1 040	1 417	362	-937	-198
Zysk/ Strata netto	-1 208	1 295	230	-819	-502
Amortyzacja	32	33	43	36	144
EBITDA	-248	-287	-420	-405	-1 360
Rentowność netto	-30,7 %	32,5 %	7,1 %	-20,2 %	-3,3 %
Rentowność EBITDA	-6,3 %	-7,2 %	-13,0 %	-10,0 %	-8,9 %

WYSZCZEGÓLNIENIE	I kw. 2010	II kw. 2010	III kw. 2010
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	3 208	2 636	2 420
Sprzedaż produktów	889	865	777
Sprzedaż towarów i materiałów	2 319	1 771	1 643
Zysk/ Strata brutto na sprzedaży	35	47	16
Zysk/ Strata ze sprzedaży	-412	-423	-468
Zysk/ Strata z działalności operacyjnej	-413	-415	-468
Zysk/ Strata z działalności gospodarczej	1 259	-383	-360
Zysk/ Strata brutto	1 259	-383	-360



<b>Zysk/ Strata netto</b>	<b>1 013</b>	<b>-371</b>	<b>-364</b>
<b>Amortyzacja</b>	<b>33</b>	<b>35</b>	<b>37</b>
<b>EBITDA</b>	<b>-380</b>	<b>-380</b>	<b>-431</b>
<b>Rentowność netto</b>	<b>31,6%</b>	<b>-14,1%</b>	<b>-15,0%</b>
<b>Rentowność EBITDA</b>	<b>-11,8%</b>	<b>-14,4%</b>	<b>-17,8%</b>

<b>WYSZCZEGÓLNIENIE</b>	<b>Dynamika 2 kw. 09/ 1 kw. 09</b>	<b>Dynamika 3 kw. 09/ 2 kw. 09</b>	<b>Dynamika 4 kw. 09/ 3 kw. 09</b>	<b>Dynamika 1 kw. 10/ 4 kw. 09</b>	<b>Dynamika 2 kw. 10/ 1 kw. 10</b>	<b>Dynamika 3 kw. 10/ 2 kw. 10</b>
<b>Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów</b>	<b>101,3</b>	<b>80,8</b>	<b>125,7</b>	<b>79,2</b>	<b>82,2</b>	<b>91,8</b>
Sprzedaż produktów	129,4	115,0	138,4	77,5	97,3	89,8
Sprzedaż towarów i materiałów	96,7	73,2	121,3	79,9	76,4	92,8
<b>Zysk/ Strata brutto na sprzedaży</b>	<b>98,3</b>	<b>52,3</b>	<b>218,7</b>	<b>17,6</b>	<b>134,3</b>	<b>34,0</b>
<b>Zysk/ Strata ze sprzedaży</b>	<b>113,2</b>	<b>145,9</b>	<b>95,0</b>	<b>93,4</b>	<b>102,7</b>	<b>110,6</b>
<b>Zysk/ Strata z działalności operacyjnej</b>	<b>114,3</b>	<b>144,7</b>	<b>95,2</b>	<b>93,7</b>	<b>100,5</b>	<b>112,8</b>
<b>Zysk/ Strata z działalności gospodarczej</b>	<b>136,3</b>	<b>25,6</b>	<b>-258,8</b>	<b>134,4</b>	<b>-328,7</b>	<b>93,9</b>
<b>Zysk/ Strata brutto</b>	<b>136,3</b>	<b>25,6</b>	<b>-258,8</b>	<b>123,7</b>	<b>-328,7</b>	<b>93,9</b>
<b>Zysk/ Strata netto</b>	<b>107,2</b>	<b>17,8</b>	<b>-356,1</b>	<b>123,7</b>	<b>-273,0</b>	<b>98,1</b>
<b>Amortyzacja</b>	<b>103,1</b>	<b>130,3</b>	<b>83,7</b>	<b>91,7</b>	<b>106,0</b>	<b>105,7</b>
<b>EBITDA</b>	<b>115,7</b>	<b>146,3</b>	<b>96,4</b>	<b>93,8</b>	<b>100,0</b>	<b>-113,4</b>
<b>Rentowność netto</b>	<b>105,9</b>	<b>21,9</b>	<b>-284,5</b>	<b>156,4</b>	<b>-224,1</b>	<b>-106,4</b>
<b>Rentowność EBITDA</b>	<b>114,3</b>	<b>180,6</b>	<b>76,9</b>	<b>118,0</b>	<b>-122,0</b>	<b>-123,6</b>

O wszelkich ważnych wydarzeniach dotyczących Spółki, zaistniałych w III kwartale 2010 r. Spółka informowała w raportach bieżących o numerach od 21/2010 do 26/2010.

#### **IV.2. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.**

Skonsolidowane wyniki finansowe Grupy są odzwierciedleniem uwolnienia się Spółki Beef-San S.A. od bagażu negatywnego wpływu spółek grupy AJPI w wyniku sprzedaży udziałów spółki AJPI w dniu 11.02.2010r. W III kwartale 2010 r. założenia nowej strategii, przyjęte przez Radę Nadzorczą Spółki pod koniec czerwca 2010r., przewidujące zmianę zakresu działalności grupy na branżę finansową, były stopniowo wdrażane.

Spółka Duet Sp. z o.o. działająca w zakresie udzielania szybkich pożyczek rozwija się bardzo dynamicznie. Wartość udzielonych pożyczek na dzień 30.09.2010 r. wynosi 722,4 tys. zł.

Za miesiące sierpień i wrzesień 2010r. Duet przyniósł już dochód na poziomie operacyjnym / 54 tys. zł / i netto /44 tys. zł/. Ciągłe zwiększanie wartości udzielanych pożyczek poprzez otwarcie nowych rynków pozwala bardzo pozytywnie patrzeć na przyszłość tejże spółki.

W najbliższych dniach (do końca listopada 2010r.) planowane jest rozpoczęcie działalności w zakresie portalu internetowego (ducatto.pl) obsługującego pożyczki typu social lending prowadzonego przez spółkę Newco Sp z o.o.

Propozycja pożyczek społecznościowych opiera się na stworzeniu możliwości dwóm stronom, pożyczkodawcy i pożyczkobiorcy, do udzielenia/zaciągnięcia pożyczki za pomocą Internetu i bez pośrednictwa instytucji finansowych. Dla operatora portalu wskazać można co najmniej kilka obszarów, które skutkować będą osiągnięciem przychodów, z drugiej strony, jest to działalność o dużym stopniu bezpieczeństwa. Na polskim rynku niekwestionowanym liderem w tego typu działalności jest portal kokos.pl. Z drugiej strony te przedsięwzięcia, które w tym segmencie się nie powiodły, były prowadzone bez zaplecza finansowego, co w przypadku spółki zależnej Emitenta nie ma miejsca. Co więcej, wydaje się, że będzie można wskazać te obszary działalności portalu, w których będzie można osiągać dodatkowe korzyści z efektu synergii wynikającego ze współpracy z Bankiem.

W tym zakresie planowane jest uzyskiwanie przychodów z następujących operacji:

- prowizje za weryfikacje
- prowizje za udzielenie kredytu
- prowizja za zawarcie polisy ubezpieczeniowej
- opłaty za promowanie i wyróżnianie
- opłata za monity (windykacja)
- opłata za zamówienie rozmowy z konsultantem
- opłata za wypłaty z subkonta

Do końca listopada 2010 roku zakończyć się powinny negocjacje z Podkarpackim Bankiem Spółdzielczym w sprawie umowy na prowadzenie przez Beef-San S.A placówek agencyjnych. W pierwszym etapie planowane jest rozpoczęcie działalności w zakresie pośrednictwa kredytowego stopniowo rozszerzane (po zapewnieniu odpowiedniej infrastruktury technicznej, logistycznej i informatycznej) do pełnej obsługi klienta indywidualnego i korporacyjnego. Celem Emitenta w tym zakresie jest stworzenie sieci placówek agencyjnych. W ciągu najbliższych lat działalność ta winna doprowadzić do podwojenia ilości punktów obsługi klientów Banku. Bank, w związku z dynamicznym rozwojem, w ścisłej współpracy ze swoją spółką zależną / Emitent/, chce doprowadzić do skokowego przyrostu punktów obsługi klientów. Placówki bankowe prowadzone przez Emitenta w formie agencji bankowych oferować będą pełny zakres usług bankowych zarówno dla osób fizycznych jak i korporacji, generując w ten sposób nowy strumień przychodów dla Emitenta. Co więcej, stworzy to także dla Emitenta możliwość sprzedaży produktów finansowych nie oferowanych w chwili obecnej przez Bank, takich jak leasing, ubezpieczenia czy kredyty walutowe. Powinno to mieć przełożenie na rentowność tego biznesu i jego wynik finansowy.

Biorąc pod uwagę powyższe Zarząd jest głęboko przekonany, że przyszłe okresy sprawozdawcze, przynosić będą również coraz lepsze wyniki finansowe. Dodatkowo od 2011r. planowane jest dalsze rozszerzenie zakresu działalności w ramach usług finansowych o leasing realizowany poprzez przejęcie podmiotu, który prowadzi już działalność w tym obszarze. Pozostałe obszary nowych działalności: factoring, ubezpieczenia, pożyczki, działalność windykacyjna mogą być wdrażane w okresach następnych, /najwcześniej od drugiej połowy 2011roku/, wymagają one bowiem dalszych prac formalno-prawnych i merytorycznych oraz strategicznych przesądzeń ze strony głównego akcjonariusza.

Dzięki posiadanym przez jednostkę dominującą wolnym środkom finansowym i korzystnym uwarunkowaniom rynkowym Beef-San osiągnął pozytywne wyniki w zakresie działalności finansowej tj. zakładanie lokat bankowych oraz uzyskiwane z tego tytułu odsetki oraz wycena inwestycji krótkoterminowych (akcje P.A. Nova S.A.). Zgodnie z przyjętą metodą wyceny posiadanych akcji spółek notowanych na GPW w Warszawie do wartości godziwej przez wynik finansowy- na dzień 30.09.2010 . odnotowano wartość tych aktywów w wysokości 3.977 tys. zł. Zestawienie posiadanych akcji wraz z ich wyceną na 30.09.2010r. oraz 31.12.2009r. i 30.09.2009r. przedstawia poniższa tabela.

Wyszczególnienie	Ilość udziałów			% udziałów			Wartość godziwa		
	30.09.2010	31.12.2009	30.09.2009	30.09.2010	31.12.2009	30.09.2009	30.09.2010	31.12.2009	30.09.2009
P.A. Nova S.A.	113607	113607	113607	1,42	1,42	1,42	3 976	2 556	3 101
INDYKPOL	15	15	15	0	0	0	1	1	1
<b>RAZEM</b>	<b>113622</b>	<b>113622</b>	<b>113622</b>				<b>3 977</b>	<b>2 557</b>	<b>3 102</b>

Wykorzystując wolne środki finansowe w październiku 2010r. Spółka dokonała zakupu aktywów znacznej wartości, o których informowała w raportach bieżących 28/2010 oraz 29/2010.

Nabyte aktywa to 4900 szt. obligacji spółdzielczych, wyemitowanych przez Podkarpacki Bank Spółdzielczy w Sanoku, o łącznej wartości 5 018 tys. zł. Termin wykupu obligacji został ustalony na 02 lipca 2020r. Oprocentowanie tych obligacji w pierwszym okresie płatności odsetek wynosi 8%. Obligacje notowane są na rynku Catalyst.

#### **IV.3. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności w prezentowanym okresie.**

W Spółce dominującej i w Grupie nie występują znaczące zjawiska sezonowości i cykliczności sprzedaży. Niewielkie zmiany w poszczególnych miesiącach roku, zwłaszcza w okresie letnim są widoczne głównie w asortymencie sprzedawanych wędlin.

#### **IV.4. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.**

W III kwartale 2009 roku nie nastąpiła emisja, wykup lub spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

W październiku 2010r. Spółka dokonała zakupu aktywów znacznej wartości, o których informowała w raportach bieżących 28/2010 oraz 29/2010.

Nabyte aktywa to 4900 szt. obligacji spółdzielczych, wyemitowanych przez Podkarpacki Bank Spółdzielczy w Sanoku, o łącznej wartości 5 018 tys. zł. Termin wykupu obligacji został ustalony na 02 lipca 2020r.

#### **IV.5. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.**

Emitent dotychczas nie dokonywał wypłat dywidendy.

#### **IV.6. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe.**

Według Emitenta po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe do zdarzeń mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe można zaliczyć:

- ogólną sytuację makroekonomiczną i gospodarczą, zwłaszcza kursy walut, kształtowanie się popytu konsumenckiego na wyroby mięsne,
- kształtowanie się indeksów spółek notowanych na GPW,
- ogólną sytuację w branży mięsnej- dostępność i ceny surowca, kształtowanie się konkurencji wewnętrznej, otwarcie rynków zewnętrznych na produkty branży mięsnej z Polski,
- wprowadzenie przez KNF rekomendacji T co spowodować może pojawienie się większego zapotrzebowania na pożyczki poza systemem bankowym.

Zasadniczo jednak należy podkreślić, że fundamentalny wpływ na przyszłe wyniki finansowe Emitenta i jego Grupy, będzie miała nowa strategia działania i jej dalsza implementacja w następnych kwartałach tego roku i w latach następnych.

#### **IV.7. Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.**

Od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego w spółkach Grupy Emitenta nie ustanowiono dodatkowych zabezpieczeń zobowiązań lub aktywów warunkowych.

#### **IV.8. Informacje dotyczące przychodów i wyników przypadających na poszczególne segmenty branżowe lub geograficzne, określone zgodnie z MSR/MSSF, w zależności od tego, który podział segmentów jest podziałem podstawowym.**

Zgodnie z MSSF 8 za najbardziej istotne kryterium wydzielenia segmentu uznano sposób, w jaki prowadzona jest działalność, oraz rodzaj informacji wykorzystywanych przez zarządzających w danej jednostce. Segment operacyjny stanowi w kontekście MSSF 8 część składową jednostki, dla której są dostępne odrębne informacje finansowe, podlegające regularnej ocenie przez organy odpowiedzialne za podejmowanie decyzji operacyjnych, związanych ze sposobem alokowania zasobów oraz oceną wyników działalności. Zarząd Beef-San S.A. bieżąco monitoruje działalność i wyniki finansowe każdej ze spółek grupy, ponieważ de facto każda ze spółek prowadzi odrębny zakres działalności w ramach branży mięsno-wędliniarskiej oraz sektora usług finansowych.. Przyjęcie założenia, że spółka jest

segmentem operacyjnym grupy jest uzasadnione. Jednocześnie spółki nieprowadzące działalności gospodarczej, bądź o znikomej istotności ujęte są łącznie jako pozostałe. Prezentowane dane pochodzą głównie z wewnętrznych raportów wykorzystywanych przez Zarząd Beef-San S.A. do podejmowania decyzji o ewentualnych inwestycjach i do oceny wyników. Wszystkie spółki grupy kapitałowej Beef-San S.A. oraz ich podstawowy zakres działalności opisany jest w punkcie I Informacji dodatkowej niniejszego raportu.

### Wyniki według segmentów branżowych

za III kwartały 2010 roku oraz III kwartały 2009 roku

Tabela 5: Wyniki za III kwartały 2010r. według segmentów branżowych

WYSZCZEGÓLNIENIE	Beef-San	Carpatia-Meat	Duet	Newco	Wyłączenia	Ogółem
w tys. zł						
Przychody ze sprzedaży	8 264	65	181	0	-75	8 435
Koszty sprzedanych produktów i towarów	8 166	120	129	0	-75	8 340
Zysk/ Strata brutto ze sprzedaży	98	-55	52	0	0	95
Zysk/Strata z działalności operacyjnej	-1 296	-69	49	-8	0	-1 324
Aktywa trwale	4 863	1 792	0	13	-2 470	4 198
Aktywa obrotowe	13 660	13	605	31	-779	13 530
Amortyzacja	105	58	6	0	0	169

Tabela 6: Wyniki za III kwartały 2009r. według segmentów branżowych

WYSZCZEGÓLNIENIE	Beef-San	AJPI	Mysław Partner	Pozostałe	Wyłączenia	Ogółem
w tys. zł						
Przychody ze sprzedaży	11 142	32 164	73 069	195	-7 155	109 415
Koszty sprzedanych produktów i towarów	10 700	32 517	66 800	258	-14 779	95 496
Zysk/ Strata brutto ze sprzedaży	442	-353	6 269	-63	7 624	13 919
Zysk/Strata z działalności operacyjnej	-1 063	-3 882	-780	-67	-254	-5 538

<b>Aktywa trwale</b>	5 022	56 764	1 826	1 869	-8 697	56 784
<b>Aktywa obrotowe</b>	13 579	9 574	8 486	4	-14 995	16 648
<b>Amortyzacja</b>	108	2 407	281	58	1 418	4 272

**Wyniki według segmentów branżowych  
za III kwartał 2010 roku oraz III kwartał 2009 roku.**

**Tabela 7: Wyniki za III kwartał 2010r. według segmentów branżowych**

<b>WYSZCZEGÓLNIENIE</b>	<b>Beef-San</b>	<b>Carpatia-Meat</b>	<b>Duet</b>	<b>Newco</b>	<b>Wylaczenia</b>	<b>Ogółem</b>
	<b>w tys. zł</b>					
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	2 420	21	125	0	-25	2 541
<b>Koszty sprzedanych produktów i towarów</b>	2 404	42	80	0	-25	2 501
<b>Zysk/ Strata brutto ze sprzedaży</b>	16	-21	45	0	0	40
<b>Zysk/Strata z działalności operacyjnej</b>	-468	-25	54	-8	-69	-447
<b>Aktywa trwale</b>	4 863	1 792	0	13	-2470	4 198
<b>Aktywa obrotowe</b>	13 660	13	605	31	-779	13 530
<b>Amortyzacja</b>	37	19	0	0	0	56

**Tabela 8: Wyniki za III kwartał 2009r. według segmentów branżowych**

<b>WYSZCZEGÓLNIENIE</b>	<b>Beef-San</b>	<b>AJPI</b>	<b>Mysław Partner</b>	<b>Pozostałe</b>	<b>Wylaczenia</b>	<b>Ogółem</b>
	<b>w tys. zł</b>					
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	3 220	7 028	18 781	19	-9 850	19 198
<b>Koszty sprzedanych produktów i towarów</b>	3 129	6 782	17 885	38	-9 904	17 930
<b>Zysk/ Strata brutto ze sprzedaży</b>	91	246	896	-19	-54	1 268
<b>Zysk/Strata z działalności operacyjnej</b>	-463	-1 917	-450	-14	-148	-2 992
<b>Aktywa trwale</b>	5 022	56 764	1 826	1 869	-8 697	56 784
<b>Aktywa obrotowe</b>	13 579	9 574	8 486	4	-14 995	16 648
<b>Amortyzacja</b>	43	740	89	19	-97	794

## POZOSTAŁE INFORMACJE

(zgodnie z §87 ust.7 Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 19 lutego 2009 roku- Dz. U. Nr 33, poz. 259)

**Raport kwartalny zawiera dodatkowo:**

**1. Wybrane dane finansowe, zawierające podstawowe pozycje skróconego sprawozdania finansowego (również przeliczone na euro)**

WYBRANE DANE FINANSOWE SKONSOLIDOWANE	W TYS. ZŁ.		W TYS. EUR	
	3 kwartały od 01.01.2010 do 30.09.2010	3 kwartały od 01.01.2009 do 30.09.2009	3 kwartały od 01.01.2010 do 30.09.2010	3 kwartały od 01.01.2009 do 30.09.2009
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	8 435	109 415	2 107	24 817
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-1 324	-5 538	-331	-1 256
Zysk (strata) brutto	474	-7 571	118	-1 717
Zysk (strata) netto	236	-8 237	59	-1 868
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-1 590	4 791	-397	1 087
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	38	545	9	124
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	415	-4 451	104	-1 010
Przepływy pieniężne netto, razem	-1 137	885	-284	201
Aktywa, razem	17 728	73 432	4 446	17 390
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	2 249	38 915	564	9 216
Zobowiązania długoterminowe	19	2 583	5	612
Zobowiązania krótkoterminowe	1 729	32 566	434	7 712

Skrócony Skonsolidowany Raport Kwartalny QSr III/2010  
Beef-San Zakłady Mięsne S.A.

Kapitał własny	15 472	34 505	3 881	8 172
Kapitał zakładowy	52 260	52 260	13 108	12 376
Liczba akcji (w szt.)	52 260 000	52 260 000	52 260 000	52 260 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/ EUR)	0,005	-016	0,001	-0,04
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/ EUR)	0,30	0,66	0,07	0,16

WYBRANE DANE FINANSOWE SKONSOLIDOWANE	W TYS. ZŁ.		W TYS. EUR	
	Stan na 30.09.2010	Stan na 31.12.2009	Stan na 30.09.2010	Stan na 31.12.2009
Aktywa, razem	17 728	62 267	4 446	15 157
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	2 249	36 503	564	8 885
Zobowiązania długoterminowe	19	19	5	5
Zobowiązania krótkoterminowe	1 729	1 527	434	372
Zobowiązania związane z aktywami klasyfikowanymi do sprzedaży	0	34 695	0	8 445
Kapitał własny	15 472	25 757	3 881	6 270
Kapitał zakładowy	52 260	52 260	13 108	12 525
Liczba akcji (w szt.)	52 260 000	52 260 000	52 260 000	52 260 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/ EUR)	0,005	-0,42	0,001	-0,10
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/ EUR)	0,30	0,49	0,07	0,12

Dane liczbowe wykazane w raporcie sporządzone zostały w sposób zapewniający porównywalność z danymi przedstawionymi dla analogicznego okresu roku poprzedniego. Przy przeliczeniu danych finansowych na EURO kierowano się następującymi zasadami:

- dla pozycji bilansowych :  
średni kurs NBP obowiązujący na 30.09.2010r. - 3,9870 zł
- dla pozycji rachunku zysków i strat  
średnia arytmetyczna średnich kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego zakończonego miesiąca roku obrotowego - 4,0027 zł.



WYBRANE DANE FINANSOWE JEDNOSTKOWE	W TYS. ZŁ.		W TYS. EUR	
	Kwartaly od	Kwartaly od	Kwartaly od	Kwartaly od
	01.01.2010 do 30.09.2010	01.01.2009 do 30.09.2009	01.01.2010 do 30.09.2010	01.01.2009 do 30.09.2009
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	8 264	11 142	2 065	2 527
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-1 296	-1 063	-324	-241
Zysk (strata) brutto	516	737	129	167
Zysk (strata) netto	278	317	69	72
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-1 046	130	-261	29
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-457	2 856	-114	648
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	384	340	96	77
Przepływy pieniężne netto, razem	-1 119	3 326	-279	754
Aktywa, razem	18 523	18 601	4 646	4 405
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	2 239	1 771	562	419
Zobowiązania długoterminowe	19	32	5	8
Zobowiązania krótkoterminowe	1 719	1 444	431	342
Kapitał własny	16 284	16 830	4 084	3 986
Kapitał zakładowy	52 260	52 260	13 108	12 376
Liczba akcji (w szt.)	52 260 000	52 260 000	52 260 000	52 260 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/ EUR)	0,005	0,006	0,001	0,001
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/ EUR)	0,31	0,32	0,08	0,08

WYBRANE DANE FINANSOWE JEDNOSTKOWE	W TYS. ZŁ.		W TYS. EUR	
	Stan na 30.09.2010	Stan na 31.12.2009	Stan na 30.09.2010	Stan na 31.12.2009
Aktywa, razem	18 523	17 807	4 646	4 335
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	2 239	1 801	562	438
Zobowiązania długoterminowe	19	19	5	5
Zobowiązania krótkoterminowe	1 719	1 520	431	370

Kapitał własny	16 284	16 006	4 084	3 896
Kapitał zakładowy	52 260	52 260	13 108	12 721
Liczba akcji (w szt.)	52 260 000	52 260 000	52 260 000	52 260 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/ EUR)	0,005	-0,01	0,001	-0,002
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/ EUR)	0,31	0,31	0,08	0,07

**2. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek Grupy Kapitałowej, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.**

W okresie od 1 stycznia do 30 września 2010 r. miały miejsce następujące zmiany w strukturze grupy kapitałowej:

- 06.01.2010r Zarząd Beef-San ZM S.A. otrzymał postanowienie Sądu Okręgowego w Katowicach z dnia 3.12.2009r oddalające zażalenie na postanowienie Sądu Rejonowego Katowice Wschód w Katowicach z dnia 24.09.2009 r. o odrzuceniu skargi o wznowienie postępowania rejestrowego w sprawie odmowy wpisania Emitenta do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego dla Abakus Sp. z o.o. jako współnika, który objął w niej 400 udziałów na mocy uchwały zgromadzenia wspólników tej spółki z dnia 1 kwietnia 2009 roku o podwyższeniu kapitału zakładowego.

- 11.02.2010 r. - „Beef-San” S.A. dokonał sprzedaży 900.999 szt udziałów w AJPI Spółka z o.o. w upadłości z możliwością zawarcia układu z siedzibą w Mysłowicach - na podstawie Umowy sprzedaży udziałów z dnia 11.02.2010r.- zawartej pomiędzy „Beef-San” S.A. oraz Panem Ryszardem Dors za cenę 100.000,- zł.

- w dniu 24.08.2010r. „Beef-San” S.A. przystąpiła do „Newco” Sp. z o.o. , w której objęła 60 % udziałów o wartości 50 tys.zł.

Powyższe zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej w okresie sprawozdawczym spowodowały, iż skład Grupy uległ zmniejszeniu z 5 do 3 spółek / na koniec I półrocza 2010r./ oraz do 4 spółek na 30.09.2010r.

Do dnia publikowania raportu nie wystąpiły dalsze zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej.

**3. Stanowisko Zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.**

Spółka nie publikowała wcześniej prognoz wyników na rok bieżący.

**4. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy „Beef-San” Zakłady Mięsne S.A. na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz**

**wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.**

Na dzień 30.09.2010 roku akcjonariuszem Spółki posiadającym powyżej 5% ogólnej liczby głosów według wiedzy Zarządu Spółki jest:

Lp	Imię i nazwisko	Liczba akcji	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów	Udział głosów na WZA (%)
1	PBS Sanok	23 395 422	44,77	23 395 422	44,77

Od dnia przekazania poprzedniego raportu, nie miały miejsca żadne zmiany w strukturze własności akcji:

**5. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzedniego sprawozdania, odrębnie dla każdej z osób.**

Na dzień przekazania niniejszego raportu stan posiadania akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące, obrazuje poniższe zestawienie:

Imię i nazwisko osoby zarządzającej lub nadzorującej	Firma Spółki	Stanowisko w Spółkach Grupy	Liczba akcji/udziałów	Wartość nominalna udziałów/akcji w zł	Procentowy udział w kapitale Spółki i na WZA	Zmiana od dnia przekazania poprzedniego raportu
					30.09.2010	
Biel Jerzy	Beef-San	Prezes Zarządu Beef-San	435 300	435 300	0,83%	Wzrost o 30 301 szt z 0,77% do 0,83%
Potera Cecylia	Beef-San	Prokurent Beef-San	1 850	1 850	0,004%	bez zmian
Błaż Wojciech	Beef-San	Przewodniczący RN Beef San	0	0	0%	bez zmian
Kołodziejczyk Paweł	Beef-San	Z-ca Przewodniczącego RN Beef-San	0	0	0%	bez zmian
Rysz Grzegorz	Beef-San	Sekretarz RN Beef San	7 500	7 500	0,014%	bez zmian
Frankiewicz Maciej	Beef-San	Członek RN Beef-San	0	0	0%	bez zmian
Stabryła Bogusław	Beef-San	Członek RN Beef-San	0	0	0%	bez zmian

**6. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, z uwzględnieniem informacji w zakresie:**

- a) **postępowania dotyczącego zobowiązań albo wierzytelności „Beef-San” S.A. lub jednostki od niego zależnej, którego wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych „Beef-San” S.A. z określeniem:**
- przedmiotu postępowania,
  - wartości przedmiotu sporu,
  - daty wszczęcia postępowania,
  - stron wszczętego postępowania, oraz
  - stanowiska Spółki.
- b) **dwu lub więcej postępowań dotyczących zobowiązań oraz wierzytelności, których łączna wartość stanowi odpowiednio co najmniej 10% kapitałów własnych „Beef-San” S.A. z określeniem łącznej wartości postępowań odrębnie w grupie zobowiązań oraz wierzytelności wraz ze stanowiskiem Spółki w tej sprawie oraz w odniesieniu do największych postępowań w grupie zobowiązań i grupie wierzytelności ze wskazaniem ich:**
- przedmiotu,
  - wartości przedmiotu sporu,
  - daty wszczęcia postępowania,
  - stron wszczętego postępowania.

Spółki grupy nie są stroną żadnych znaczących postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

**7. Informacje o zawarciu przez „Beef-San” S.A. lub jednostkę od niej zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe, wraz ze wskazaniem ich wartości.**

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły pomiędzy spółkami grupy transakcje na warunkach innych niż rynkowe.

**8. Informacje o udzieleniu przez „Beef-San” S.A. lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji- łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych „Beef-San” S.A.**

„Beef-San” S.A. oraz jej jednostki zależne nie udzieliły żadnych poręczeń kredytu lub pożyczki oraz gwarancji, których łączna wartość stanowi równowartość 10% kapitałów własnych „Beef-San” S.A.

**9. Inne informacje, które zdaniem „Beef-San” S.A. są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian -Spółki oraz jej Grupy Kapitałowej, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta i jego Grupę Kapitałową.**

W III kwartale 2010 r. nie wystąpiły inne czynniki niż wymienione wyżej i Zarządowi „Beef-San” S.A. nie są znane żadne inne informacje, które byłyby istotne dla oceny sytuacji kadrowej, finansowej, majątkowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez „Beef-San” S.A.

**10. Wskazanie czynników, które w ocenie Spółki „Beef-San” S.A. będą miały wpływ na osiągnięte przez Grupę Kapitałową wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.**

Na wyniki czwartego kwartału 2010 r., oraz następnych, wpływ będą miały następujące czynniki:

- powodzenie prac nad wprowadzeniem nowej strategii dla „Beef-San” S.A. i innych spółek Grupy
- sytuacja na rynku surowcowym bydła,
- kształtowanie się popytu konsumenckiego,
- kształtowanie się kursu złotówki wobec euro,
- kształtowanie się cen na mięso na rynku Unii Europejskiej,
- sytuacja na GPW mająca wpływ na wycenę posiadanych przez Emitenta akcji spółek giełdowych,

**Sporządzający:**

**Prezes Zarządu- Jerzy Biel**

**Główny Księgowy- Prokurent- Cecylia Potera**